

サイコム・ブレインズ(上海)公開研修開催のご案内

**新人営業マン研修**

～戦力となる営業マンを育成～

開催日:2009年12月18日(金)～19日(土)



## ●研修のねらい:

企業に利益をもたらすべく営業マンを早期に戦力化するためには、日々のOJTだけではなく、体系的な教育も不可欠です。本コースでは営業活動に必要な心構えやビジネスマナー、基本的な仕事のプロセスとその各ポイントで必要なスキルを学びます。(中国語のご案内も用意しております)

○対象者 :新人営業マン、社内トレーナー (研修は中国語で実施)

○費用 :2,600元/名 (受講費、資料費、昼食費を含みます。宿泊費は含みません)

○開催場所 :上海市内

## ●カリキュラム内容 (形式:講義、討議、ケーススタディ、ロールプレイ)

1日目	2日目
<p><b>1. 顧客訪問事前準備</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●営業目標をたてる</li> <li>●積極的な気持ちをもつ</li> <li>●社会人としての身だしなみ</li> <li>●アポのとりかた</li> </ul> <p><b>2. お客様との商談</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●アプローチの方法</li> <li>●商談の切り口</li> </ul> <p><b>3. お客様のニーズをさぐる</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●効果的な質問のしかた</li> <li>●積極的傾聴</li> <li>●コミュニケーションのとりかた</li> </ul>	<p><b>4. 自社商品を推薦する</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●説明のしかた</li> <li>●利益を確保する</li> <li>●実演説明のスキル</li> </ul> <p><b>5. 反対意見の処理</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●反対意見の見分け方</li> <li>●反対意見の処理のしかた</li> <li>●よく見られる反対意見</li> </ul> <p><b>6. 成約～クロージング</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●成約のしかた</li> <li>●成約のシグナルの見分け方</li> <li>●成約スキルと成約後の業務</li> </ul>

## 講師紹介

サイコム・ブレインズ(上海)

顧問講師 童風華

オランダ工商管理院生、上海海事大学 MBA 卒論審議委員会の校外専門家委員。上場企業及び外資企業を経て、製品顧客マネージャー、営業総監、会社VPなどを担当。ヨーロッパ、東南アジア、アフリカの国際貿易、会社戦略営業、マネジメントなどの領域で10年の仕事経験を有す。特に営業戦略と営業マネジメント問題解決の仕事を通じ、豊富な経験をもつ。研修前に全面的に状況を把握し、参加者ニーズに合う研修内容とケースを作り、研修中に参加者を動機付けことを得意とする。

研修を実施した企業には大手銀行および国内外の大手企業など多数。

得意分野は「新人営業マン研修」「営業マネージャー研修」「交渉スキル研修」など営業研修全般。

## サイコム・ブレインズ(上海)とは

サイコム・ブレインズ株式会社は日本に本社をおく専門の人材教育コンサルティング会社であり、シンガポール、タイにも拠点をもっています。サイコム・ブレインズ(上海)は今年3月に設立し、各拠点とのコラボレーションにより、貴社のアジア地域の人材育成にも貢献してまいりたく存じます。

サイコム・ブレインズ(上海)の研修内容は若手から経営幹部にいたるまで幅広い階層の人材育成に対応しております。ぜひ貴社の人材育成にご利用くださいませ。

～総経理 林久美子～

# 新人営業マン研修

## 公開研修 専用申込書

下記の必要事項をご記入の上、FAX 或いはメールにて、お申し込みください。

▼△▼△▼FAX:021-6101-0110▼△▼△▼

▼△▼△▼E-mail:[cbs@cicombrains.com](mailto:cbs@cicombrains.com)▼△▼△▼

コースNo.	回数	開催日程	参加人数
ES-12	第1回	2009年12月18日(金)～12月19日(土)	
備考:本コース単価 2,600 元/名			

\* 締切りは開催1週間前にさせていただきます。

### 研修参加申込書

		お申込日:      月      日
貴社名:		
お名前:		
貴部署:		
TEL:		
FAX:		
e-mail:		
お申し込みご本人様	備考:	
その他		

- ◆下記担当者まで研修参加申込書をご送付願います
- ◆定員 25 名になり次第締め切らせて頂きます。
- ◆1コースの研修に5名以上ご参加の場合.....合計額より5%引き  
1コースの研修に10名以上ご参加の場合.....合計額より10%引き
- ◆外地のおお客様:上海以外の地域にて、参加人数が20名以上になる場合、ご希望の地域にて公開研修を開催することは可能でございます。お気軽にご相談くださいませ。

<本研修担当者>

サイコム・ブレインズ(上海) 夏目 智佳(ナツメ チカ)/趙(チョウ) 宛

FAX 021-6101-0110 TEL 021-6101-0323(夏目 ナツメ)/021-6101-0322(趙 チョウ)

E-mail: [cbs@cicombrains.com](mailto:cbs@cicombrains.com)

◆ご希望の方には下記を e-mail にて送付いたします。チェックをお願いします。

研修報告書 (研修終了後に下記の方あて e-mail にてご送付します)

送付先:ご氏名                      役職                      電話                      e-mail

2009 年度弊社研修パンフレット (ご担当者様あて e-mail にてご送付します)

※ お申し込み頂いた方には、「申込み受領確認書」を FAX 致します。お申込み日から5日過ぎてもお手元に届かない場合は、ご一報いただければ幸いに存じます。「申込み受領確認書」はご担当者様にお送りいたします。